

B2B Junior Sales Consultant / Account Manager (m/w)

Haben Sie Interesse an der vielfältigen Welt der internationalen Messebranche? Überzeugen und beraten Sie gerne Menschen mit Ihrer charismatischen Art? Haben Sie Lust auf spannende Projekte und innovative Produkte?

+ Dann sind Sie bei uns genau richtig als Verstärkung für unser Team in unserem schönen Münchner Altstadtbüro in Au-Untergiesing! Vielfältige Tätigkeiten, individuelle Ziele und eigene Projekte im markt- und kundenrelevanten Umfeld internationaler Messen erwarten Sie. Wann? Am besten so bald wie möglich!

Als **Unternehmensberatung** arbeiten wir bei adventics ausschließlich für die **internationale Messebranche**. Zusätzlich bieten wir mit unserem Produkt **Scan2Lead** Ausstellern die führende Lösung für **digitale Lead-Erfassung auf Messen** an. Scan2Lead wird auf den größten europäischen Messen eingesetzt und hierbei bereits von über 10.000 renommierten Ausstellern genutzt. Scan2Lead wächst weiterhin mit zweistelligen Zuwachsraten – und deshalb brauchen wir Sie!

+ Sie stehen in direktem Kontakt zu unseren Kunden und Interessenten und kommunizieren mit ihnen schriftlich und telefonisch sowohl in Deutsch als auch in Englisch. Als **Account Manager** beraten Sie unsere Messekunden hinsichtlich des Einsatzes unserer Scan2Lead Lösungen und pflegen und gestalten unser CRM-System (Einpfelegen von Kontakten und Vertriebschancen, Überwachung von Fristen, Aktualisierung von Informationen etc.). In Ihrer Rolle als **B2B Junior Sales Consultant** übernehmen und planen Sie eigenverantwortlich Tele-Sales Kampagnen und führen diese durch. Außerdem unterstützen Sie unsere Operation-Teams auf verschiedenen internationalen Messen bei der Betreuung der Aussteller vor Ort. Im Anschluss an die Messen werten Sie die Kundenzufriedenheit anhand von Interviews und Umfragen aus.

Um als Sales Consultant und Account Manager erfolgreich zu sein, sind für uns Ihre Persönlichkeit und Eigenmotivation wichtiger als Ihre Vorerfahrung. Als neues Teammitglied sind für Ihre Aufgaben folgende Fähigkeiten von Vorteil:

- Sie haben eine aufgeschlossene Art und gehen gerne mit Menschen um.
- Sie sind wortgewandt und Ihr Englisch ist in Wort und Schrift sehr gut.
- Sie verfügen über eine schnelle Auffassungsgabe.
- Idealerweise haben Sie bereits erste Erfahrungen in der internationalen Event- oder Messebranche sammeln können.

Für uns als Arbeitgeber sind ein positives Arbeitsumfeld, das kollegiale Miteinander und die individuelle Entwicklung unserer Mitarbeiter wichtig. Das bedeutet für Sie:

- Sie arbeiten eigenverantwortlich im internationalen B2B-Umfeld der größten Messen weltweit.
- Sie können Ihren abwechslungsreichen Aufgabenbereich selbständig gestalten.
- Sie verfügen über vielfältige Chancen eines wachsenden Teams.
- Sie erhalten einen festen Arbeitsplatz mit flexiblen Einsatzmöglichkeiten, auf Wunsch auch gerne mit Home-Office.
- Sie bekommen ein Smartphone, das Sie auch gerne privat nutzen können.
- Ihr Arbeitsvertrag ist für uns selbstverständlich unbefristet, da wir stets eine langfristige Zusammenarbeit mit unseren Mitarbeitern planen.

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann freuen wir uns darauf Sie kennenzulernen! Ihr Kontakt ist Thorsten Grieser. Bewerben Sie sich mit Ihren aussagekräftigen Unterlagen per E-Mail an Thorsten.Grieser@adventics.de.

Bei Fragen können Sie uns gerne telefonisch unter +49 89 420 951 089-0 erreichen. Wenn Sie mehr über unser Team und unsere Tätigkeiten erfahren möchten, besuchen Sie unsere Webseite www.adventics.de. Nähere Informationen zu unserem Produkt Scan2Lead finden Sie unter www.Scan2Lead.com.